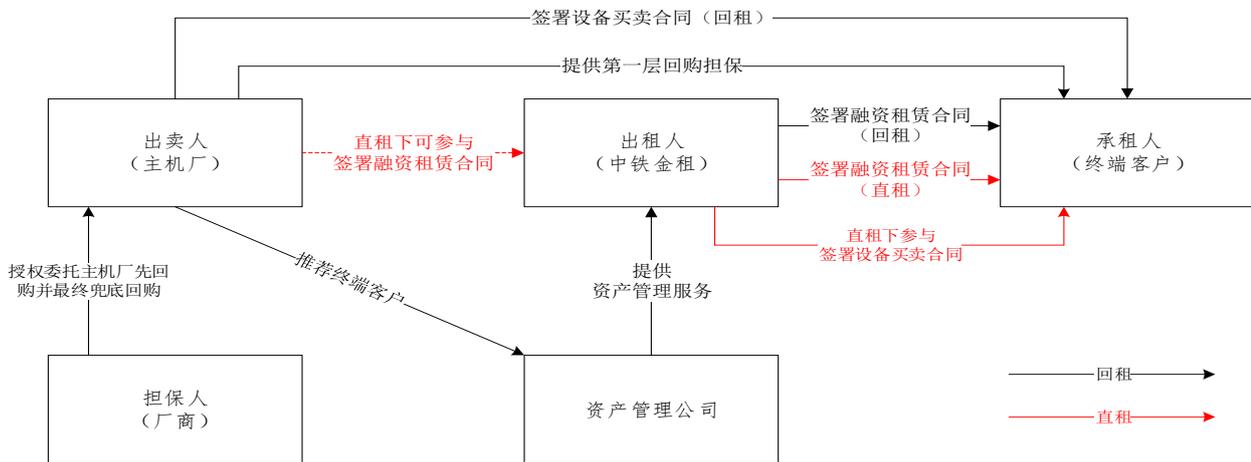


厂商租赁产品

产品简介

厂商租赁业务是指公司与国内设备制造厂商签署合作协议，为购买其设备的终端客户提供金融租赁服务，终端客户作为承租人直接与我公司建立融资租赁关系，承租人多为自然人和中小微企业等客户，适用于挖掘机、装载机、自卸车、高空作业车等工程机械新售设备及其他设备类产品。

产品模式如下：



产品用途

① 对厂商：促进销售，快速全额回款；提高市场竞争力，增加市场占有率；

② 对承租人：高效快速成熟灵活的融资解决方案，满足中长期融资需求。

特点及优势

① 精准触达：专为中小微型企业定制，精准对接需求。

② 政策响应：积极响应国家扶持中小微政策，助力企业发展。

③ 结构优化：优化业务结构，提供高效金融服务。

期限及价格

- ① 服务期限：一般为 6-60 个月。
- ② 价格范围：利率 5%-8%，保证金一般为 5%。

申请流程

(1) 准入条件核查。

① 进入全球工程机械生产企业综合排名前 50 强（参考《International Construction》杂志发布数据），或进入国内工程机械生产企业综合排名前 10 强的法人企业；

② 进入国内工程机械生产企业单一产品排名前 10 强，技术水平领先的法人企业；

③ 其他设备在行业排名靠前，技术水平领先的法人企业。

(2) 资料收集：公司营业执照复印件、法人身份证复印件、公司章程、审计报告及最新报表、人行征信查询授权书等。

(3) 审批厂商合作方案。

成功案例

自 2018 年起，中铁金租携手国内领先的工程机械生产商，为工程机械销售提供全方位融资支持，精准对接中小微企业及个体经营者的设备需求。

截至 2023 年底，项目整体投放规模已近 200 亿元，资产余额稳固于 60 亿元水平，展现出强劲的市场拓展能力与资产管理效率。在此期间，中铁金租成功为近两千家中小微企业及个人用户提供了超过 2 万台/套设备的租赁服务，不仅有效缓解了客户的资金压力，更助力其快速投入生产运营，实现业务增长。

厂商租赁项目的成功实施，为国内工程机械制造商加速资金周转、

扩大生产规模、提升国际竞争力提供了有力支持，共同推动了我国工程机械制造业向更高水平迈进。